

**MICROCRÉDITOS BANCO RIOJA**  
Un banco para todos

Hola,

Te presentamos el **FORMULARIO** para solicitar los Microcréditos Banco Ríoja. Son unas preguntas breves acerca de tu emprendimiento para que podamos evaluar lo que necesitás.

**VOS** podés completar el formulario porque sos el que más conoce tu proyecto. Pero si necesitás ayuda, estamos para vos: todas las preguntas y dudas son bienvenidas. Lo más importante es que seas sincero en las respuestas, no hay respuestas correctas o incorrectas. Queremos tener un panorama lo más completo posible del estado actual de tu emprendimiento y de tus objetivos.

Esta carpeta es una herramienta de trabajo. Nos va a permitir, a vos y a nosotros, ver el progreso de tu emprendimiento a lo largo de los meses.

**¡Adelante! Creemos en vos.**

**EL EQUIPO DE BANCO RIOJA.**

**1. MIS DATOS PERSONALES:**

1.1. Nombre y Apellido: .....

1.2. Fecha de nacimiento: ..... 1.3. Nacionalidad: .....

1.4. Tipo y N° de Documento: .....

1.5. Dirección: ..... 1.6. Teléfono: .....

1.7. Localidad: ..... 1.8. Provincia: .....

1.9. Nombre del emprendimiento: .....

1.10. Nombre del grupo: .....

1.11. Estudios realizados: **C** (completo) - **I** (incompleto)

Primario: ..... Secundario: ..... Terciario: ..... Universitario: .....

1.12. Mi situación laboral actual es:

Ocupado  Trabajo temporal  Desocupado  Changas

Ama de Casa  Otro (detallar): .....

1.13. Yo trabajo de (Completo con mi oficio, actividad o profesión): .....

1.14. ¿Con quiénes vivo?

Nombre	Relación	Edad	¿Estudia? (nivel)	Trabaja ¿En qué?
.....	.....	.....	.....	.....
.....	.....	.....	.....	.....
.....	.....	.....	.....	.....
.....	.....	.....	.....	.....
.....	.....	.....	.....	.....

1.15. ¿Cuántas personas tengo a mi cargo?: .....

1.16. ¿Cuántos años hace que vivo en el barrio?: .....

1.17. El lugar donde vivo es:

Casa propia  Prestada  Alquilada  Otra (completar): .....

1.18. Menciono dos personas que me conozcan y puedan dar referencias sobre mí:

.....

**2. MI ECONOMÍA FAMILIAR:**

2.1. Detallo los Ingresos y Egresos de mi economía familiar al MES:

INGRESOS	MONTO	EGRESOS	MONTO
Trabajo en relación de dependencia ( <i>sueldo</i> )	\$ .....	Comida	\$ .....
Planes sociales	\$ .....	colectivo/taxi/remis	\$ .....
Aporte de pareja/hijos	\$ .....	Gas	\$ .....
El propio emprendimiento	\$ .....	Teléfono	\$ .....
Ayuda de familiares	\$ .....	Luz	\$ .....
Changas	\$ .....	Salud/Remedios	\$ .....
Asignación universal por hijo	\$ .....	Educación	\$ .....
Pensión/Jubilación	\$ .....	Vestimenta	\$ .....
Otros	\$ .....	Alquiler	\$ .....
		Créditos/préstamos/tarjetas	\$ .....
		Cigarrillos/golosinas	\$ .....
		Recreación	\$ .....
		Otros	\$ .....
<b>TOTAL</b>	\$ .....	<b>TOTAL</b>	\$ .....

**3. DATOS DE MI PROYECTO :**

3.1. Describo en qué consiste mi proyecto:

.....  
 .....  
 .....  
 .....  
 .....  
 .....

3.2. ¿Desde hace cuanto tiempo realizo esta actividad?: .....

3.3. ¿Quién produce y quien vende en mi emprendimiento?:

Yo produzco y otro vende       Yo vendo y otro produce       Yo produzco y vendo

3.4. ¿Dónde hago mi producción?:

En mi casa       En un local aparte       Otro (describir): .....

3.5. ¿Donde realizo o realizaré mis ventas/servicios?:

- Tengo un local
- Voy casa por casa ofreciendo mis productos
- La gente me conoce y viene a mi casa o me llama
- Voy todas las semanas a una feria
- Tengo un puesto fijo en una feria
- Salgo a caminar la calle o subo a colectivo/tren
- Solo le vendo a los conocidos
- Otro

3.6. ¿Cuántos clientes tengo?: .....      3.7. ¿Cuántos pienso tener?: .....

3.8. ¿Quién me va a comprar? Comento las características de mis clientes (*sus ingresos, frecuencia de cobro (semanal, pago por quincena, etc)*, barrios en que viven, situación laboral del barrio, etc.):

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

3.9. ¿Cuáles son mis competidores más próximos? ¿Por qué me comprarán a mí y no a ellos? :

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

3.10. Ubico en el siguiente dibujo los emprendimientos, negocios o instituciones cercanos al lugar donde se desarrolla mi proyecto. Señalo especialmente a mis competidores:


3.11. ¿Recibí algún tipo de capacitación previa para mi emprendimiento? ¿De qué tipo?:

.....

.....

.....

.....

.....

3.12. ¿Quién trabaja conmigo en el emprendimiento?:  Nadie  (Pasa a pregunta 3.13)

NOMBRE	RELACIÓN <i>(hijo, esposo, empleado, etc)</i>	ACTIVIDAD QUE REALIZA	CANT. DE HORAS		GANANCIA MENSUAL
			<i>Por semana</i>	<i>Por mes</i>	
.....	.....	.....	.....	.....	.....
.....	.....	.....	.....	.....	.....
.....	.....	.....	.....	.....	.....
.....	.....	.....	.....	.....	.....
.....	.....	.....	.....	.....	.....
.....	.....	.....	.....	.....	.....
.....	.....	.....	.....	.....	.....
.....	.....	.....	.....	.....	.....

3.13. ¿Cuánto tiempo le dedicaré al proyecto? *(cantidad de horas)*:

	HORAS
1. De lunes a viernes	.....
2. Sábado y domingo	.....
3. Total horas semanal <i>(Sumo punto 1 y 2)</i>	.....
4. <b>Total horas mensual</b> <i>(Multiplico por 4 el punto 3)</i>	.....

3.14. ¿Qué tengo o consigo para mi emprendimiento, por fuera del crédito que solicito?:

**LO QUE TENGO**

Muebles y herramientas ( <i>heladera, máquinas, etc.</i> )	.....
Productos ya elaborados	.....
Materia prima y otros insumos	.....
Dinero en efectivo	.....
Auto/otros rodados	.....
Otros	.....

3.15. ¿Qué pienso comprar con el crédito? (*Detallar. Recordá que hay que adjuntar por lo menos dos presupuestos*):

**¿QUÉ VOY A COMPRAR?**

**¿CUÁNTO CUESTA?**

.....	.....
.....	.....
.....	.....
.....	.....
.....	.....

3.16. ¿Cuánto dinero voy a pedir de crédito?: .....

3.17. El monto semanal de la cuota a devolver será:

MONTO DEL CRÉDITO	INTERÉS/APORTE	CANTIDAD DE CUOTAS	MONTO SEMANAL A DEVOLVER
(más) +	(dividido) /		(igual) =
.....	.....	.....	.....

**4. HACIENDO LOS NUMEROS DEL EMPRENDIMIENTO:**

4.1. ¿Cuánto produzco por semana y por mes/Cuántos servicios brindo por mes?:

**Cuadro A- Cálculo de producción mensual/servicios mensuales:**

1. PRODUCTO / SERVICIO	2. UNIDAD DE MEDIDA (unidad, docena, kg, litro, etc)	3. CANTIDAD QUE HAGO EN UNA SEMANA	4. CANTIDAD QUE HAGO POR MES (Multiplico por 4 el punto 3)
.....	.....	.....	.....
.....	.....	.....	.....
.....	.....	.....	.....
.....	.....	.....	.....
.....	.....	.....	.....
.....	.....	.....	.....
.....	.....	.....	.....
.....	.....	.....	.....



4.4. ¿Cuánto voy a vender y ganar en un mes?:

En este momento voy a calcular cuánto voy a vender, y cuál será mi ganancia mensual. Para eso me basaré en los costos que calculé hasta ahora, poniendo mucha atención también al precio de venta que fijo para cada producto o servicio.

**Cuadro D- Ventas y ganancias:**

1. PRODUCTO / SERVICIO	2. COSTO VARIABLE POR PRODUCTO / SERVICIO (Copiarlo del Cuadro B, punto 5)	3. ¿A QUÉ PRECIO LO VENDO? (por doc, kg, considerar la misma unidad que usaste hasta ahora)	4. INGRESO POR UNIDAD (Le resto el punto 2 al punto 3)	5. CANTIDAD DE PRODUCTOS O SERVICIOS VENDIDOS/A VENDER EN UNA SEMANA	6. INGRESO SEMANAL (Multiplico punto 4 por punto 5)
.....	.....	.....	.....	.....	.....
.....	.....	.....	.....	.....	.....
.....	.....	.....	.....	.....	.....
.....	.....	.....	.....	.....	.....
.....	.....	.....	.....	.....	.....
.....	.....	.....	.....	.....	.....
.....	.....	.....	.....	.....	.....

En una SEMANA tengo un ingreso total de:

**INGRESO MENSUAL DE MI EMPRENDIMIENTO:**

(Multiplico por cuatro el punto 6)

- (menos)

Pero para **conocer la verdadera GANANCIA** de mi emprendimiento, necesito **restarle al INGRESO MENSUAL**, los **COSTOS FIJOS**, esos que calculamos en el Cuadro C:

**TOTAL DE COSTOS FIJOS:**

(Copiar del Cuadro C)

= (igual)

**GANANCIA MENSUAL:**

4.5. ¿Cómo voy a distribuir mi ganancia mensual?

Reinvertir en el emprendimiento	\$
Comida	\$
Salud	\$
Educación	\$
Mejoras de la casa	\$
Recreación y Esparcimiento	\$
Ahorro	\$
Otros	\$

4.6. ¿Cuántas horas trabajo en un mes? ¿Cuánto gano por hora de trabajo en mi emprendimiento?

GANANCIA MENSUAL	TOTAL DE HORAS QUE TRABAJO POR MES*	VALOR DE MI HORA DE TRABAJO
.....	(dividida) .....	.....

\* Si alguien me ayuda en el emprendimiento sin cobrar nada, sumo la cantidad de horas que trabaja a las que trabajo yo, para conocer el valor real de mi hora de trabajo.



**5. SUEÑOS Y LOGROS:**

5.1. ¿Qué sueños quiero realizar en mi vida personal y familiar a partir de mi emprendimiento?

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

5.2. ¿Qué logros me propongo?

De aquí a 6 meses

De aquí a 1 año

De aquí a cinco años

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....



**¡YA DISTE EL PRIMER GRAN PASO!  
COMPLETASTE EL FORMULARIO**

Y, además, aprendiste cosas muy valiosas:

- Es importante analizar y planificar
- Hay que separar las cuentas de tu economía familiar y las de tu emprendimiento
- Investigar a tus clientes y al mercado
- Identificar tus potenciales clientes
- Conocer los costos fijos, los costos variables y las ganancias
- Calcular el valor de tu hora de trabajo
- Pensar en tus objetivos y los logros que querés alcanzar

**CREEMOS EN VOS.**

*Cuando lo necesites, elegí uno de estos canales de comunicación y ponete en contacto con nosotros.*

**Llamanos:**

Al Whatsapp del Banco : +54 9 3804 31 7300

O al 0800-444-7465

(0380) - 4430575-4430608/9/15

**Escribinos:**

[consultas@bancorioja.com.ar](mailto:consultas@bancorioja.com.ar)

[www.facebook.com/bancorioja/](https://www.facebook.com/bancorioja/)

[www.twitter.com/BancoRioja](https://www.twitter.com/BancoRioja)

**Visitanos en tu sucursal más cercana o en:**

CASA CENTRAL

Av. Rivadavia 702

CP: 5300

Ciudad de La Rioja

[www.bancorioja.com.ar](http://www.bancorioja.com.ar)